# Министерство науки и высшего образования Российской Федерации федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования «САНКТ- ПЕТЕРБУРГСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ ПРОМЫШЛЕННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ И ДИЗАЙНА»

#### КОЛЛЕДЖ ТЕХНОЛОГИИ, МОДЕЛИРОВАНИЯ И УПРАВЛЕНИЯ

(Наименование колледжа)

УТВЕРЖДАЮ
Первый проректор,
проректор по учебной работе
А.Е. Рудин

### Рабочая программа практики

Учебный план: №: 25-02-1-6

Код, наименование специальности,

направленность: \_\_38.02.02 Страховое дело (по отраслям), Страхование жизни и иное

Квалификация

выпускника: Специалист страхового дела

Уровень

образования: Среднее профессиональное образование

Форма обучения: очная

#### План учебного процесса

индекс	Наименование практики	Номер семестра	Кол-во недель	Трудоемкость, ч	Форма промежуточной аттестации
ПМ.03 Оказание информационно-консультационных услуг при реализации страховых					
продуктов					
ПП.03.01	Производственная практика, реализация страховых продуктов	3	2	72	Зачет с оценкой

Санкт-Петербург 2025

# Программа практики составлена в соответствии с федеральным государственным образовательным стандартом среднего профессионального образования по специальности 38.02.02 Страховое дело (по отраслям), утверждённым приказом Минпросвещения России от 21.07.2023 N 555 (ред. от 03.07.2024)

Составитель(и):	Гафурова О.О.		
. ,		(Ф.И.О.)	
Председатель цикловой	T		
комиссии:	Трофимова Л.В.	(Ф.И.О.)	_
		()	
СОГЛАСОВАНИЕ:			
Директор колледжа	Леонов С.А.		
		(Ф.И.О.)	
Методический отдел:	Ястребова С.А.		
		(Ф.И.О. сотрудника отдела)	

#### 1. ОБЩАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА

#### 1.1. Место практики в структуре основной образовательной программы

Производственная практика, реализация страховых продуктов входит в профессиональный цикл основной образовательной программы (ОП) при освоении основного вида (вида) деятельности «Оказание информационно-консультационных услуг при реализации страховых продуктов».

#### 1.2. Цели и планируемые результаты

В ходе прохождения практики обучающийся должен освоить следующие компетенции.

1.2.1. Перечень компетенций

Код компетенций	Наименование результата обучения
ПК 3.1.	Информировать клиентов о страховой организации, страховых продуктах и способах взаимодействия
ПК 3.2.	Информировать страхователей об условиях договора страхования, в том числе о сроках действия и об оплате очередных взносов
ПК 3.3.	Принимать обращения клиентов по качеству оказываемых страховой организацией страховых услуг
ПК 3.4.	Обрабатывать обращения клиентов по дистанционным каналам коммуникации

#### 1.2.2. Результаты прохождения практики

Иметь	- использования различных каналов коммуникации с получателями страховых			
практический	услуг;			
опыт	- проведения консультаций с клиентами об условиях договора страхования;			
	- деловой переписки и письменного этикета при составлении ответных писем			
	клиентам на обращения и регистрация их в журнале учета;			
	- обработки клиентских обращений через телефонные звонки, электронную			
	почту, мессенджеры и онлайн-чаты;			
	- ведения документации и отчетности по обращениям, полученным			
	дистанционно; консультирования клиентов по продуктам страхования и			
	процедурам урегулирования убытков в удаленном формате			
Уметь	- консультировать клиента о порядке взаимодействия со страховой			
	организацией;			
	- консультировать клиента о порядке взаимодействия со страховой			
	организацией при заключении, исполнении и прекращении договора			
	страхования;			
	- оформлять и передавать обращения в соответствующие службы для			
	рассмотрения; составлять ответы клиентам в установленном порядке;			
	- принимать, регистрировать и систематизировать обращения клиентов,			
	поступающие через дистанционные каналы;			
	- грамотно и вежливо вести коммуникацию с клиентами в устной и письменной			
	форме;			
	- консультировать клиентов по вопросам страхования в удаленном формате;			
	- анализировать типичные обращения и формировать предложения по			
	улучшению качества дистанционного обслуживания			
Знать	- методические документы страховой организации в сфере коммуникации с			
	клиентами;			
	- инструкции, процедуры и сценарии обработки контактов с клиентами - права			
	и обязанности сторон по договору страхования; формы и способы уплаты			
	страховой премии/страховых взносов по договору;			
	- порядок передачи и документирования обращений в соответствующие			
	подразделения для рассмотрения;			
	- внутренние стандарты и регламенты страховой организации по обработке			
	обращений и претензий;			
	- методы контроля качества обслуживания клиентов и стандарты сервиса в			
	страховых компаниях;			
	- процедуры урегулирования споров и претензий, а также возможные пути			
	разрешения конфликтных ситуаций с клиентами;			
	- нормативно-правовые требования к дистанционному обслуживанию клиентов			
	в страховой деятельности;			

- виды и особенности дистанционных каналов коммуникации (телефон, электронная почта, мессенджеры, чат-боты, личный кабинет на сайте);
- правила и стандарты обработки обращений клиентов через дистанционные каналы;
- методы обеспечения конфиденциальности и защиты персональных данных при удаленном взаимодействии;
- алгоритмы обработки различных видов обращений клиентов (запросы, жалобы, консультации);
- внутренние регламенты страховой организации по учету и контролю качества обслуживания в дистанционных каналах

2. СОДЕРЖАНИЕ ПРАКТИКИ

Nio	2. OOALI MAIDIE III AKITIKTI	
<b>№</b> п/п	Виды работ	Объем часов
1.	Консультировать клиента о порядке взаимодействия со страховой организацией при заключении, исполнении и прекращении договора страхования	8
2.	Осуществлять контакты онлайн и офлайн с клиентами страховой организации	8
3.	Проводить презентации страховых продуктов в виде публичных выступлений.	8
4.	Информировать клиента об уплате очередных взносов, пролонгации договоров страхования, изменении условий страхования	8
5.	Осуществлять взаимодействие с получателями страховых услуг в соответствии со стандартами	8
6.	Консультирование клиентов о порядке получения выплаты страхового возмещения	6
7.	Осуществлять мониторинг сроков уплаты страховой премии/страховых взносов по договорам страхования и сроков окончания договоров страхования	6
8.	Регистрировать обращения и информировать клиентов об изменении статуса обращения	6
9.	Подготовка деловой презентации по результатам практического обучения	6
10.	Оформление отчета	6
	Зачет с оценкой	2
	Всего:	72

#### 3. УСЛОВИЯ ПРОХОЖДЕНИЯ

#### 3.1. Материально-техническое обеспечение

Кабинет «Страхового дела», оснащенный оборудованием: стол и стул преподавателя;

столы и стулья ученические (по кол-ву студентов в группе);

технические средства обучения:

компьютер с лицензионным программным обеспечением Microsoft Windows10 Pro; Office Standard 2016;

мультимедийный проектор, экран.

#### 3.2. Информационное обеспечение реализации

#### 3.2.1 Учебная литература

а) основная

1. Архипов, А. П. Страховой менеджмент : учебник для среднего профессионального образования / А. П. Архипов. — Москва : Издательство Юрайт, 2025. — 305 с. — (Профессиональное

образование). — ISBN 978-5-534-15617-1. — Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: https://urait.ru/bcode/568407

2. Страхование : учебник для среднего профессионального образования — 5-е изд., перераб. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2025. — 247 с. — (Профессиональное образование). — ISBN 978-5-534-20134-5. — Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: <a href="https://urait.ru/bcode/581213">https://urait.ru/bcode/581213</a>

#### б) дополнительная

1. Бабурина, Н. А. Страховое дело. Страховой рынок России: учебное пособие для среднего профессионального образования / Н. А. Бабурина, М. В. Мазаева. — Москва: Издательство Юрайт, 2023. — 128 с. — (Профессиональное образование). — ISBN 978-5-534-09993-5. — Текст: электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: https://urait.ru/bcode/514427

## 3.2.2. Современные профессиональные базы данных и информационные справочные системы, в т. ч. электронные образовательные ресурсы

- 11 https://www.asn-news.ru/ Агентство страховых новостей
- 2. https://autoins.ru/ Российский союз автостраховщиков.
- 3. https://www.cbr.ru/ Центральный банк Российской Федерации
- 4. https://www.insur-info.ru/ Страхование сегодня
- 5. https://ins-union.ru/ Всероссийский союз страховщиков
- 6. http://www.sluchay.ru/ Информационный портал «Страховой случай»

4. ОЦЕНКА РЕЗУЛЬТАТОВ ПРОХОЖДЕНИЯ

		Наименование
Шкала оценивания	Критерии оценивания	оценочных
	·	средств ПА
Отлично	Обучающийся демонстрирует полный,	•
	исчерпывающий ответ, понимание предмета и	Теоретические
	широкую эрудицию в оцениваемой области;	вопросы
	критический, оригинальный подход к материалу,	Практические
	грамотное логичное изложение ответа с	задания
	использованием профессиональной терминологии	
	(как в устной, так и письменной форме)	
Хорошо	Обучающийся демонстрирует ответ полный, с	
	использованием профессиональных терминов;	
	подход к материалу ответственный, но	
	стандартный; грамотное изложение, но содержание	
	и форма ответа имеют некоторые неточности	
Удовлетворительно	Обучающийся показывает поверхностное	
	представление о предмете в целом –существенные	
	ошибки или пробелы в знаниях сразу по нескольким	
	темам, незнание профессиональных терминов;	
	изложение материала непоследовательно,	
	допущены неточности в терминах, неумение	
	доказать свои суждения	
Неудовлетворительно	Обучающийся показывает незнание значительной	
	части принципиально важных элементов	
	дисциплины; допускает многочисленные грубые	
	ошибки, разрозненные и бессистемные знания, не	
	умение выделять главное и второстепенное,	
	беспорядочное и неуверенное изложение	
	материала, непонимание учебного материала или	
	отказ отвечать попытка списывания,	
	использования неразрешенных технических	
	устройств	