

УТВЕРЖДАЮ
Первый проректор, проректор по
УР

_____ А.Е. Рудин

Рабочая программа дисциплины

Б1.В.06

Международный контракт

Учебный план: 2024-2025 38.03.02 ИБК Междун мен ОО №1-1-61.plx

Кафедра: **29** Менеджмента

Направление подготовки:
(специальность) 38.03.02 Менеджмент

Профиль подготовки: Международный менеджмент
(специализация)

Уровень образования: бакалавриат

Форма обучения: очная

План учебного процесса

Семестр (курс для ЗАО)		Контактная работа обучающихся		Сам. работа	Контроль, час.	Трудоё мкость, ЗЕТ	Форма промежуточной аттестации
		Лекции	Практ. занятия				
5	УП	34	34	111,75	0,25	5	Зачет
	РПД	34	34	111,75	0,25	5	
Итого	УП	34	34	111,75	0,25	5	
	РПД	34	34	111,75	0,25	5	

Рабочая программа дисциплины составлена в соответствии с федеральным государственным образовательным стандартом высшего образования по направлению подготовки 38.03.02 Менеджмент, утверждённым приказом Минобрнауки России от 12.08.2020 г. № 970

Составитель (и):

кандидат экономических наук, Доцент

Любименко
Игоревна

Анна

От кафедры составителя:

Заведующий кафедрой менеджмента

Титова Марина
Николаевна

От выпускающей кафедры:

Заведующий кафедрой

Титова Марина
Николаевна

Методический отдел:

1 ВВЕДЕНИЕ К РАБОЧЕЙ ПРОГРАММЕ ДИСЦИПЛИНЫ

1.1 Цель дисциплины: Сформировать компетенции обучающегося в области подготовки и заключения международных контрактов на поставку продукции, работ, услуг

1.2 Задачи дисциплины:

- изучить основные положения внешнеэкономической деятельности предприятия (ВЭД);
- проанализировать международные соглашения по тарифам и торговле;
- изучить формы, способы и виды участия предприятий в ВЭД;
- изучить направления государственного регулирования ВЭД;
- изучить и проанализировать структуру международного контракта и базисные условия поставок;
- ознакомиться с национальными и географическими особенностями ведения переговоров

1.3 Требования к предварительной подготовке обучающегося:

Предварительная подготовка предполагает создание основы для формирования компетенций, указанных в п. 2, при изучении дисциплин:

Деловой иностранный язык

Информационные технологии в экономике и менеджменте

Методы принятия управленческих решений

Международные экономические отношения

Международные конвенции и соглашения

Международное ценообразование

Деловые коммуникации и документирование

2 КОМПЕТЕНЦИИ ОБУЧАЮЩЕГОСЯ, ФОРМИРУЕМЫЕ В РЕЗУЛЬТАТЕ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ

ПК-1: Способен осуществлять подготовку к заключению внешнеторгового контракта	
Знать: Документооборот внешнеторговых сделок	
Уметь: Составлять проект внешнеторгового контракта, осуществлять деловую переписку по вопросам заключения внешнеторгового контракта	
Владеть: навыками поиска и анализа информации о потенциальных партнерах на внешних рынках	
ПК-2: Способен организовывать транспортно-логистическое обеспечение внешнеторгового контракта	
Знать: Условия транспортно-логистического контракта, заключенного с контрагентом	
Уметь: Проверять необходимую документацию для заключения внешнеторгового контракта	
Владеть: Навыками планирования и согласования условий транспортнологистического обеспечения внешнеторгового контракта	
ПК-3: Способен осуществлять документарное сопровождение внешнеторгового контракта	
Знать: Правила оформления документации по внешнеторговому контракту	
Уметь: Оформлять документацию в соответствии с требованиями законодательства Российской Федерации и международных актов	
Владеть: Навыками формирования реестра документации по внешнеторговому контракту, регистрации документации по внешнеторговому контракту	

3 РЕЗУЛЬТАТЫ ОБУЧЕНИЯ ПО ДИСЦИПЛИНЕ

Наименование и содержание разделов, тем и учебных занятий	Семестр (курс для ЗАО)	Контактная работа		СР (часы)	Инновац. формы занятий	Форма текущего контроля
		Лек. (часы)	Пр. (часы)			
Раздел 1. Правовая основа заключения международных контрактов	5					
Тема 1. Особенности и источники правового регулирования внешнеторговых сделок.		2	2	6	ИЛ	
Тема 2. Законодательство о таможенном регулировании в Российской Федерации.		2	2	6		
Раздел 2. Организация подготовки к заключению международного контракта						ДС
Тема 3. Содержание и структура контракта международной купли-продажи товаров		4	2	4	ИЛ	

Тема 4. Содержание процессов поиска зарубежного контрагента. Формирование фирменного досье потенциального партнера по сделке.		2	2	4		
Тема 5. Подготовка/принятие оферты зарубежного контрагента.		2	2	4		
Тема 6. Применение электронного обмена данными и электронных документов во внешней торговле.		2	2	4		
Раздел 3. Типология и классификация международных контрактов						
Тема 7. Классификация внешнеторговых документов.		2	2	6	ИЛ	
Тема 8. Контракты в международной встречной торговле		2	2	6		
Тема 9. Содержание договора перевозки. Договор лизинга.		2	2	4	ИЛ	ДС
Тема 10. Лицензионный договор. Договор возмездного оказания услуг. Договоры на создание (передачу) научно-технической продукции.		2	2	6		
Тема 11. Договор подряда. Договор на сооружение промышленных объектов.		2	2	6		
Раздел 4. Международные конвенции и соглашения по условиям поставок товаров						
Тема 12. Международные правила международной торговли товарами "Инкотермс". Роль "Инкотермс" в формировании условий контракта. УНИДРУА. Венская конвенция ООН (1980 г.) о договорах международной купли-продажи		2	2	8	ИЛ	ДС,Э
Тема 13. Конвенция о договоре международной перевозки грузов (КДПГ) (Женева, 19 мая 1956 г.).			2	8		
Тема 14. Брюссельская Конвенция об унификации некоторых норм права, касающихся Коносаментов (Гаагские правила), была принята 25 августа 1924 году. Конвенция ООН о морской перевозке грузов (Гамбургские правила) от 1978 года. Эти два документа, по сути, являются базовыми правилами, применяющимися в морских грузоперевозках.			2	8		
Тема 15. Конвенция для унификации некоторых правил международных воздушных перевозок (Монреаль, 28 мая 1999 г.).				9,75		
Раздел 5. Оформление внешнеэкономической сделки и заключение международного контракта						
Тема 16. Группы документов по подготовке внешнеторговой сделки		2	2	6		
Тема 17. Документы, используемые при заключении контракта. Коммерческие документы во внешней торговле. Транспортные и логистические документы. Страховые документы		2		8	ИЛ	ДС
Тема 18. Процедуры согласования условий международного контракта. Документы подтверждающие заключение внешнеторговой сделки.		2	2	4		

Тема 19. Разрешительные и таможенные документы, применяемые во внешнеэкономических операциях.		2	2	4		
Итого в семестре (на курсе для ЗАО)		34	34	111,75		
Консультации и промежуточная аттестация (Зачет)		0,25				
Всего контактная работа и СР по дисциплине		68,25		111,75		

4 КУРСОВОЕ ПРОЕКТИРОВАНИЕ

Курсовое проектирование учебным планом не предусмотрено

5. ФОНД ОЦЕНОЧНЫХ СРЕДСТВ ДЛЯ ПРОВЕДЕНИЯ ПРОМЕЖУТОЧНОЙ АТТЕСТАЦИИ

5.1 Описание показателей, критериев и системы оценивания результатов обучения

5.1.1 Показатели оценивания

Код компетенции	Показатели оценивания результатов обучения	Наименование оценочного средства
ПК-1	Излагает правовые основы заключения международных контрактов, законодательство о таможенном регулировании в Российской Федерации. Подготавливает проект к заключению международного контракта Проводит анализ по поиску информации о потенциальных партнерах на внешних рынках	Перечень вопросов практико-ориентированные задания
ПК-2	Рассказывает о договорах международной перевозки грузов: понятие, правовое регулирование и виды Проверяет транспортные и логистические документы, страховые документы, на правильность заполнения. Демонстрирует навыки планирования и согласования условий транспортнологистического обеспечения внешнеэкономического контракта	Перечень вопросов практико-ориентированные задания
ПК-3	Излагает правила оформления документации по внешнеэкономическому	Перечень вопросов

	контракту, понятия типового контракта, его форма и способы оформления Оформляет документацию в соответствии с требованиями законодательства Российской Федерации и международных актов Формирует реестр документации по внешнеэкономическому контракту, регистрации документации по внешнеэкономическому контракту	практико-ориентированные задания
--	--	----------------------------------

5.1.2 Система и критерии оценивания

Шкала оценивания	Критерии оценивания сформированности компетенций	
	Устное собеседование	Письменная работа
Зачтено		Обучающийся своевременно выполнил задания; возможно допуская несущественные ошибки в ответе на вопросы преподавателя. Учитываются баллы, накопленные в течение семестра.
Не зачтено		Обучающийся не выполнил (выполнил частично) задания; допустил существенные ошибки в ответе на вопросы преподавателя. Не учитываются баллы, накопленные в течение семестра.

5.2 Типовые контрольные задания или иные материалы, необходимые для оценки знаний, умений, навыков и (или) опыта деятельности

5.2.1 Перечень контрольных вопросов

№ п/п	Формулировки вопросов
Семестр 5	

1	Понятие и правовое регулирование международной коммерческой сделки.
2	Порядок заключения международного договора.
3	Классификация внешнеторговых сделок по методам торговли
4	Классификация внешнеторговых сделок по формам торговли.
5	Классификация внешнеторговых сделок по видам товаров и услуг.
6	Содержание внешнеторгового контракта.
7	Условия действительности договора.
8	Базисные условия поставки.
9	Договор международной купли-продажи товаров.
10	Договор международной финансовой аренды.
11	Бартерный договор.
12	Договор международного подряда.
13	Договор поручения в международной практике
14	Договор комиссии в международной практике
15	Агентское соглашение в международной практике.
16	Договор консигнации.
17	Договор международной перевозки грузов: понятие, правовое регулирование и виды.
18	Договор хранения в международной практике
19	Договор страхования в международной практике.
20	Толлинг и выкуп устаревшей продукции.
21	Организационные договоры.
22	Товарный фьючерс.
23	Факторинг и форфейтинг.
24	Договор франчайзинга.
25	Применение иностранного права во внешнеэкономических сделках
26	Разрешение споров, возникающих из внешнеэкономических договоров.
27	Способы обеспечения исполнения обязательств в международной торговле.
28	Документарное оформление внешнеэкономической сделки
29	Понятие и сущность международного контракта
30	Торговые обычаи: «Инкотермс 2020»
31	Принципы международных коммерческих договоров УНИДРУА
32	Условия франкирования в международных контрактах
33	Условия международного арендного договора
34	Признаки международного контракта
35	Условия лицензионного соглашения
36	Юридические условия международного контракта
37	Коммерческие условия международного контракта
38	Финансовые условия международного контракта
39	Валютные условия международного контракта
40	Понятие типового контракта, его форма и способы оформления
41	Содержание отгрузочного поручения. Договор экспедиции

5.2.2 Типовые тестовые задания

5.2.3 Типовые практико-ориентированные задания (задачи, кейсы)

Установить соответствие между группами международных коммерческих терминов (Инкотермс 2020) и символическим обозначением терминов, входящих в эти группы.

- 1) отправление
- 2) прибытие
- 3) основной фрахт не оплачен
- 4) основной фрахт оплачен
- а) DDP
- б) FOB
- в) EXW
- г) CIF

Установить правильную последовательность терминов группы С (основной фрахт оплачен) согласно Инкотермс 2020.

- а) CIF
- б) CFR
- в) CIP
- г) CPT

5.3 Методические материалы, определяющие процедуры оценивания знаний, умений, владений (навыков и (или) практического опыта деятельности)

5.3.1 Условия допуска обучающегося к промежуточной аттестации и порядок ликвидации академической задолженности

Проведение промежуточной аттестации регламентировано локальным нормативным актом СПбГУПТД «Положение о проведении текущего контроля успеваемости и промежуточной аттестации обучающихся»

5.3.2 Форма проведения промежуточной аттестации по дисциплине

Устная ☐ Письменная ☐ + Компьютерное тестирование ☐ Иная ☐

5.3.3 Особенности проведения промежуточной аттестации по дисциплине

Зачет проводится в письменной форме и включает теоретический вопрос и практико-ориентированное задание. На ответ обучающимся дается один час.

6. УЧЕБНО-МЕТОДИЧЕСКОЕ И ИНФОРМАЦИОННОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ

6.1 Учебная литература

Автор	Заглавие	Издательство	Год издания	Ссылка
6.1.1 Основная учебная литература				
Лихачева, Т. П.	Внешнеэкономическая деятельность	Красноярск: Сибирский федеральный университет	2019	http://www.iprbookshop.ru/100005.html
Пантелеева, Ю. А.	Внешнеэкономическая деятельность предприятия	Самара: Самарский государственный технический университет, ЭБС АСВ	2020	http://www.iprbookshop.ru/105007.html
6.1.2 Дополнительная учебная литература				
Любименко А. И., Жикина О. В., Чигиринова М. В.	Международный контракт	Санкт-Петербург: СПбГУПТД	2020	http://publish.sutd.ru/tp_ext_inf_publish.php?id=202023

6.2 Перечень профессиональных баз данных и информационно-справочных систем

Информационная система «Единое окно доступа к образовательным ресурсам» [Электронный ресурс]. URL: <http://window.edu.ru/>

Электронно-библиотечная система [Электронный ресурс]. URL.: <https://www.iprbookshop.ru/>

6.3 Перечень лицензионного и свободно распространяемого программного обеспечения

MicrosoftOfficeProfessional

Microsoft Windows Home Russian Open No Level Academic Legalization Get Genuine (GGK) + Microsoft Windows Professional (Pro – профессиональная) Russian Upgrade Open No Level Academic

Microsoft Windows

СПС КонсультантПлюс

Microsoft Windows 10 Pro

6.4 Описание материально-технической базы, необходимой для осуществления образовательного процесса по дисциплине

Аудитория	Оснащение
Лекционная аудитория	Мультимедийное оборудование, специализированная мебель, доска
Учебная аудитория	Специализированная мебель, доска
Компьютерный класс	Мультимедийное оборудование, компьютерная техника с возможностью подключения к сети «Интернет» и обеспечением доступа в электронную информационно-образовательную среду