# Министерство науки и высшего образования Российской Федерации федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования

«Санкт-Петербургский государственный университет промышленных технологий и дизайна» (СПбГУПТД)

УТВЕРЖДАЮ							
Первый проректор, проректор по УР							
А.Е. Рудин							
«21»	02	2023 года					

## Рабочая программа дисциплины

**Б1.О.39** Консалтинг в рекламе и связях с общественностью

Учебный план: 2023-2024 42.03.01 ВШПМ PR в медиаинд OO №1-1-25.plx

Кафедра: 38 Рекламы

Направление подготовки:

(специальность) 42.03.01 Реклама и связи с общественностью

Профиль подготовки: PR в медиаиндустрии

(специализация)

Уровень образования: бакалавриат

Форма обучения: очная

#### План учебного процесса

Семес	стр	Контактная работа р обучающихся Сам		Сам.	Контроль,	Трудоё	Форма
(курс для		Лекции	Практ. занятия	работа	час.	мкость, ЗЕТ	промежуточной аттестации
7	, УП	34	34	49	27	4	Экзамен
'	РПД	34	34	49	27	4	Экзамен
Итого	УΠ	34	34	49	27	4	
	РПД	34	34	49	27	4	

 Корочкова Светлана Александрова
 Смирнов Алексей Викторович
 Смирнов Алексей Викторович

Рабочая программа дисциплины составлена в соответствии с федеральным государственным образовательным стандартом высшего образования по направлению подготовки 42.03.01 Реклама и связи с общественностью,

утверждённым приказом Минобрнауки России от 08.06.2017 г. № 512

Методический отдел:

#### 1 ВВЕДЕНИЕ К РАБОЧЕЙ ПРОГРАММЕ ДИСЦИПЛИНЫ

**1.1 Цель дисциплины:** Сформировать компетенции обучающегося в сфере консультационной деятельности при разработке и реализации маркетинговых коммуникаций.

#### 1.2 Задачи дисциплины:

- Познакомить обучающихся с содержанием и современными формами осуществления консультирования в сфере маркетинговых коммуникаций.
  - Сформировать навыки постановки и решения консультационных задач.
- Обучить использованию исследовательских методов в процессе консультирования в сфере рекламы и связей с общественностью
- Закрепить практические умения анализа ситуаций при решении задач планирования и организации маркетинговых коммуникаций.

#### 1.3 Требования к предварительной подготовке обучающегося:

Предварительная подготовка предполагает создание основы для формирования компетенций, указанных в п. 2, при изучении дисциплин:

Производственная практика (профессионально-проектная практика)

Разработка PR-продукта

Интегрированные коммуникации

Маркетинговые исследования и ситуационный анализ

Поведение потребителей

Организация конгрессно-выставочных мероприятий

Социология и психология массовых коммуникаций

Теория и практика связей с общественностью

Теория и практика рекламы

История рекламы и связей с общественностью

Учебная практика (профессионально-ознакомительная практика)

Теория и практика массмедиа

Основы теории PR-текста

#### 2 КОМПЕТЕНЦИИ ОБУЧАЮЩЕГОСЯ, ФОРМИРУЕМЫЕ В РЕЗУЛЬТАТЕ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ

ОПК-2: Способен учитывать тенденции развития общественных и государственных институтов для их разностороннего освещения в создаваемых медиатекстах и (или) медиапродуктах, и (или) коммуникационных продуктах

Знать: особенности осуществления услуг консалтинга в маркетинговых коммуникациях

**Уметь:** применять методы различных видов коммуникационного анализа и консультирования при организации процессов коммуникации и планировании производства и (или) реализации коммуникационного продукта

Владеть: навыками разработки и корректировки коммуникационного воздействия на целевые аудитории

#### 3 РЕЗУЛЬТАТЫ ОБУЧЕНИЯ ПО ДИСЦИПЛИНЕ

		Контактн работа	іая		Инновац.	Форма
Наименование и содержание разделов, тем и учебных занятий	Семестр (курс для 3AO)	Лек. (часы)	Пр. (часы)	СР (часы)	инновац. формы занятий	текущего контроля
Раздел 1. Консультирование в сфере маркетинговых коммуникаций как профессиональная специализация						
Тема 1. Консультирование как вид профессиональной деятельности. Золотой век консалтинга» или «Консалтинговый бум», Третья волна» (1970-е — 1980-е гг.). «Четвертая волна» (с конца 1980-х гг. по настоящее время). Виды консалтинга. Основные стадии процесса консультирования. Практическое 1. Виды консалтинга. Основные стадии процесса консультирования.		2	2	5	НИ	
Тема 2. Общее представление о консалтинге в рекламе и связях с общественностью. Основные направления работы консультантов. Состояние рынка консультационных услуг в сфере маркетинговых коммуникаций в России. Базовые технологии консультирования в рекламе и связях с общественностью. Требования к консультантам в сфере маркетинговых коммуникаций. Практическое 2. Базовые технологии консультирования в рекламе и связях с общественностью.	7	4	2	6	ил	Д
Раздел 2. Консультирование в сфере стратегического планирования маркетинговых коммуникаций						
Тема 3. Консалтинг в сфере разработки стратегических бренд-коммуникаций. Этапы и содержание работы консультанта при разработке информационной политики предприятия. Определение целей и составляющих информационной политики. Анализ коммуникативной стратегии предприятия как комплекса коммуникативных средств взаимодействия с целевыми группами внешней и внутренней общественности. Практическое 3. Консалтинг в сфере разработки стратегических брендкоммуникаций. (4 часа)		4	4	7	ил	Пр,Д

Тема 4. PR-аудит как исследование деятельности предприятия в области PR по количественным и качественным критериям. Определение целей и направлений исследований в рамках PR- аудита. Методы PR-аудита. Характеристика методики "роза PR- аудита". Использование результатов PR- аудита. Особенности взаимодействия консультантов и заказчика при проведении PR- аудита. Практическое 4. Методы PR-аудита.	4	2	6	НИ	
Тема 5. Консалтинг в сфере репутационной политики. Репутационный аудит: основные этапы и методы работы. Определение целей и направлений исследований в рамках аудита. Аудит и корректировка антикризисных коммуникационных программ. Использование результатов аудита. Особенности взаимодействия консультантов и заказчика при проведении репутационного аудита. Практическое 5. Репутационный аудит: основные этапы и методы работы.	4	2	6	ил	
Раздел 3. Консультирование по тактическим вопросам в сфере рекламы и связей с общественностью					
Тема 6. Консультирование в сфере корпоративного имиджа. Анализ визуальных атрибутов бренда. Анализ фирменного стиля предприятия. Анализ корпоративной культуры предприятия. Оценка и разработка программы продвижения имиджа первого лица компании. Практическое 6. Анализ визуальных атрибутов бренда. (4 часа). Практическое 7. Анализ фирменного стиля предприятия. Практическое 8. Анализ корпоративной культуры предприятия. Практическое 9. Оценка и разработка программы продвижения имиджа первого лица компании.	6	10	7	ил	Д,Пр,ДЗ
Тема 7. Консалтинг в сфере построения взаимодействия со СМИ. Анализ прессимиджа компании. Анализ информационного поля компании. Аудит корпоративных блогов и аккаунтов. Контент-анализ как основной метод анализа информационного поля. Практическое 10. Контент-анализ как основной метод анализа информационного поля. Практическое 11. Анализ пресс-имиджа компании. Практическое 12. Анализ информационного поля компании. Практическое 13. Аудит корпоративных блогов и аккаунтов.	6	8	6	ил	

Тема 8. Консалтинг в оценке эффективности коммуникационных мероприятий. Организационные процедуры при оценке результатов. Методы оценки результатов коммуникационных кампаний. Экспертное тестирование коммуникационных концепций. Экспертное тестирование рекламных концепций. Ключевые вопросы: эффективность передачи основной идеи. Убедительность передачи основной идеи. Исследование намерения купить. Исследование предполагаемой частоты совершения покупок. Практическое 14. Методы оценки результатов коммуникационных кампаний. Практическое 15. Экспертное тестирование коммуникационных концепций.		4	4	6	НИ	
Итого в семестре (на курсе для ЗАО)		34	34	49		
Консультации и промежуточная аттестация (Экзамен)		2,	5	24,5		
Всего контактная работа и СР по дисциплине		70	),5	73,5		

#### 4 КУРСОВОЕ ПРОЕКТИРОВАНИЕ

Курсовое проектирование учебным планом не предусмотрено

#### 5. ФОНД ОЦЕНОЧНЫХ СРЕДСТВ ДЛЯ ПРОВЕДЕНИЯ ПРОМЕЖУТОЧНОЙ АТТЕСТАЦИИ

#### 5.1 Описание показателей, критериев и системы оценивания результатов обучения

#### 5.1.1 Показатели оценивания

Код компетенции	Показатели оценивания результатов обучения	Наименование оценочного средства
ОПК-2	Характеризует базовые технологии консультирования в рекламе и связях с общественностью. Использует методы репутационного и PR-аудита, осуществляет консультирование по тактическим вопросам в сфере рекламы и связей с общественностью. Анализирует коммуникативную стратегию предприятия как комплекс коммуникативных средств взаимодействия с целевыми группами внешней и внутренней общественности и разрабатывает рекомендации по результатам исследования.	Вопросы для устного собеседования Практико-ориентированные задания

#### 5.1.2 Система и критерии оценивания

Шкопо ополивания	Критерии оценивания сформированности компетенций					
Шкала оценивания	Устное собеседование	Письменная работа				
5 (отлично)	Полный, исчерпывающий ответ, явно демонстрирующий глубокое понимание предмета и широкую эрудицию в оцениваемой области. Критический, оригинальный подход к материалу. Учитываются баллы, накопленные в течение семестра.					
4 (хорошо)	Ответ стандартный, в целом качественный, основан на всех обязательных источниках информации. Присутствуют небольшие пробелы в знаниях или несущественные ошибки. Учитываются баллы, накопленные в течение семестра.					

3 (удовлетворительно)	только лекционные материалы, без	
	самостоятельной работы с рекомендованной литературой. Демонстрирует понимание предмета в целом, без углубления в детали. Присутствуют существенные ошибки или пробелы в знаниях по некоторым темам. Учитываются баллы, накопленные в течение семестра.	
2 (неудовлетворительно)	Неспособность ответить на вопрос без помощи экзаменатора. Незнание значительной части принципиально важных элементов дисциплины. Многочисленные грубые ошибки. Не учитываются баллы, накопленные в течение семестра.	

# 5.2 Типовые контрольные задания или иные материалы, необходимые для оценки знаний, умений, навыков и (или) опыта деятельности

#### 5.2.1 Перечень контрольных вопросов

№ п/п	Формулировки вопросов
	Семестр 7
1	Консультирование как вид профессиональной деятельности. Этапы развития консалтинга как сферы профессиональной деятельности.
2	Виды консалтинга.
3	Основные стадии процесса консультирования.
4	Общее представление о консалтинге в рекламе и связях с общественностью. Основные направления работы консультантов.
5	Состояние рынка консультационных услуг в сфере маркетинговых коммуникаций в России.
6	Базовые технологии консультирования в рекламе и связях с общественностью.
7	Требования к консультантам в сфере маркетинговых коммуникаций.
8	Консалтинг в сфере разработки стратегических бренд-коммуникаций. Направления и содержание работы.
9	Этапы и содержание работы консультанта при разработке информационной политики предприятия. Определение целей и составляющих информационной политики.
10	Анализ коммуникативной стратегии предприятия как комплекса коммуникативных средств взаимодействия с целевыми группами внешней и внутренней общественности.
11	PR-аудит как исследование деятельности предприятия в области PR по количественным и качественным критериям. Определение целей и направлений исследований в рамках PR-аудита. Использование результатов PR-аудита. Особенности взаимодействия консультантов и заказчика при проведении PR-аудита.
12	Методы PR-аудита. Характеристика методики "роза PR- аудита".
13	Консалтинг в сфере репутационной политики. Репутационный аудит: основные этапы и методы работы. Определение целей и направлений исследований в рамках аудита. Использование результатов аудита. Особенности взаимодействия консультантов и заказчика при проведении репутационного аудита.
14	Аудит и корректировка антикризисных коммуникационных программ.
15	Консультирование в сфере корпоративного имиджа. Направления и методы работы консультанта.
16	Анализ визуальных атрибутов бренда. Содержание и методы работы консультанта.
17	Анализ фирменного стиля предприятия. Направления и методы работы консультанта.
18	Анализ корпоративной культуры предприятия. Направления и методы работы консультанта.
19	Оценка и разработка программы продвижения имиджа первого лица компании как консультационная практика.
20	Консалтинг в сфере построения взаимодействия со СМИ. Направления и методы работы консультанта.
21	Анализ пресс-имиджа компании. Направления и методы работы консультанта.
22	Анализ информационного поля компании. Направления и методы работы консультанта.
23	Аудит корпоративных блогов и аккаунтов. Направления и методы работы консультанта.
24	Контент-анализ как основной метод анализа информационного поля. Основные процедуры и этапы исследования.

	Консалтинг в оценке эффективности коммуникационных мероприятий. Организационные процедуры при оценке результатов. Методы оценки результатов коммуникационных кампаний.
26	Экспертное тестирование коммуникационных концепций. Экспертное тестирование рекламных концепций. Ключевые вопросы: эффективность передачи основной идеи. Убедительность передачи основной идеи. Исследование намерения купить. Исследование предполагаемой частоты совершения покупок. Методы и основные этапы проведения исследований.

#### 5.2.2 Типовые тестовые задания

не предусмотрены

#### 5.2.3 Типовые практико-ориентированные задания (задачи, кейсы)

- 1. Разработайте анкеты по методу семантического дифференциала и JTBD для тестирования визуальных атрибутов бренда.Проведите пробное тестирование в рамках вашей учебной группы. Дайте заключение и рекомендации по коррекции атрибутов на основе полученных данных.
- 2. Дайте оценку фирменного стиля выбранной компании. Укажите, какими методами анализа вы пользовались, аргументируйте ваши выводы.
- 3. Дайте анализ средств реализации коммуникативной стратегии компании Мегафон. Какие коммуникативные каналы задействовала компания Мегафон для реализации стратегии? В чем проявляется соответствие информационных и рекламных материалов компании целям и основным положениям заявленной стратегии? За счет чего эти цели реализуются?
- 4. Проведите аудит корпоративных аккаунтов компании по вашему выбору. Определите основные направления аудита. Составьте план работы. Сделайте заключение и рекомендации на основе результатов аудита.
- 5. Изучите сайты и аккаунты PR-консультантов в интернете. Оцените, насколько грамотно разработана их легенда и коммуникативная стратегия продвижения. Дайте свои рекомендации, по их улучшению, если в этом есть необходимость.
- 5.3 Методические материалы, определяющие процедуры оценивания знаний, умений, владений (навыков и (или) практического опыта деятельности)
- 5.3.1 Условия допуска обучающегося к промежуточной аттестации и порядок ликвидации академической задолженности

Проведение промежуточной аттестации регламентировано локальным нормативным актом СПбГУПТД «Положение о проведении текущего контроля успеваемости и промежуточной аттестации обучающихся»

5.3.2	Форма	проведения	промежуточно	й аттестации г	ю дисциплине
-------	-------	------------	--------------	----------------	--------------

Устная	+	Письменная		Компьютерное тестирование		Иная	
--------	---	------------	--	---------------------------	--	------	--

#### 5.3.3 Особенности проведения промежуточной аттестации по дисциплине

Ответ на вопросы в экзаменационном билете и выполнение практического задания. Время на подготовку 40 минут.

#### 6. УЧЕБНО-МЕТОДИЧЕСКОЕ И ИНФОРМАЦИОННОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ

#### 6.1 Учебная литература

Автор	Заглавие	Издательство	Год издания	Ссылка
6.1.1 Основная учеб	оная литература			
Шпаковский, В. О Егорова, Е. С.	, PR-дизайн и PR- продвижение	Москва: Инфра- Инженерия	2018	http://www.iprbooksh op.ru/78249.html
Кардинская С. В.	Консалтинг в рекламе и связях с общественностью	Санкт-Петербург: СПбГУПТД	2020	http://publish.sutd.ru/ tp_ext_inf_publish.ph p?id=20208422
Заможных, Е. А Срыбная, П. И.	, Рекламные технологии	Ставрополь: Северо- Кавказский федеральный университет	2018	http://www.iprbooksh op.ru/92742.html
Ларина, А. В.	Планирование и организация рекламных и PR-кампаний	Санкт-Петербург: Санкт- Петербургский государственный университет промышленных технологий и дизайна	2019	http://www.iprbooksh op.ru/102947.html
6.1.2 Дополнительн	ая учебная литература			•
Бердников, И. П Стрижова. А. Ф.	, PR-коммуникации	Москва: Дашков и К, Ай Пи Эр Мелиа	2021	http://www.iprbooksh

Кардинская, С. В.	Коммуникационный менеджмент	Санкт-Петербург: Санкт- Петербургский государственный университет промышленных технологий и дизайна	2019	http://www.iprbooksh op.ru/102916.html
Милюкова, А. Г.	Теория и практика связей с общественностью и рекламы. Антикризисный PR. Методические материалы и кейсы	Саратов: Вузовское	2020	http://www.iprbooksh op.ru/96768.html
Кислицына А. А.	Консалтинг в связях с общественностью. Практические занятия и самостоятельная работа	СПб.: СПбГУПТД	2018	http://publish.sutd.ru/ tp_ext_inf_publish.ph p?id=2018368
Шарков Ф.И.	Интегрированные коммуникации: реклама, паблик рилейшнз, брендинг:	Москва: Дашков и К	2018	https://ibooks.ru/read ing.php? short=1&productid=3 42403

#### 6.2 Перечень профессиональных баз данных и информационно-справочных систем

Электронно-библиотечная система IPRbooks [Электронный ресурс]. URL: http://www.iprbookshop.ru/

Базы данных информационного портала Restko.ru (Информационные системы рынка рекламы, маркетинга, PR – Базы рынка рекламы [Электронный ресурс]. URL: https://www.restko.ru/

Федеральный образовательный портал «Экономика Социология Менеджмент» [Электронный ресурс]. URL: http://ecsocman.hse.ru

Интернет-портал о рекламе, маркетинге и PR. [Электронный ресурс]. URL: www.sostav.ru

PR в России. Профессиональный журнал о сценариях и технологиях современных public relations. [Электронный ресурс]. URL: www.prjournal.ru

Журнал "Пресс-служба". Всероссийский специализированный журнал. [Электронный ресурс]. URL: www.press-service.ru

"Советник". Ежемесячный профессиональный журнал и интернет-портал о связях с общественностью и рынке PR. [Электронный ресурс]. URL: www.sovetnik.ru

Электронное информационное издание «PR-Info. Public Relations в российском контексте» содержит новости, материалы и обзоры по широкой проблематике связей с общественностью. [Электронный ресурс]. URL: http://pr-info.ru

Информационный портал «Пиар-лайф» посвящен всем сторонам деятельности по связям с общественностью. [Электронный ресурс]. URL: http://pr-life.ru

Интернет-сайт газеты «PR-news», созданный для специалистов по связям с общественностью, рекламе и журналистики. В открытом доступе находятся все номера газеты. [Электронный ресурс]. URL: http://www.pr-news.spb.ru

Тематический портал «Адвертолоджи – наука о рекламе», посвященный в первую очередь рекламе, а также маркетингу и PR. [Электронный ресурс]. URL: http://www.advertology.ru

#### 6.3 Перечень лицензионного и свободно распространяемого программного обеспечения

Microsoft Windows

MicrosoftOfficeProfessional

### 6.4 Описание материально-технической базы, необходимой для осуществления образовательного процесса по дисциплине

Аудитория	Оснащение
Лекционная аудитория	Мультимедийное оборудование, специализированная мебель, доска
Учебная аудитория	Специализированная мебель, доска