

УТВЕРЖДАЮ

Первый проректор, проректор по
УР

_____ А.Е. Рудин

«28» 06 2022 года

Рабочая программа дисциплины

Б1.В.20

Особенности учета в торговле

Учебный план: 2022-2023 38.03.01 ИЭСТ Бух учет, аудит и фин конс ООО №1-1-151.plx

Кафедра: **5** Бухгалтерского учета и аудита

Направление подготовки:
(специальность) 38.03.01 Экономика

Профиль подготовки: Бухгалтерский учет, аудит и финансовый консалтинг
(специализация)

Уровень образования: бакалавриат

Форма обучения: очная

План учебного процесса

Семестр (курс для ЗАО)		Контактная работа обучающихся		Сам. работа	Контроль, час.	Трудоёмкость, ЗЕТ	Форма промежуточной аттестации
		Лекции	Практ. занятия				
7	УП	34	17	56,75	0,25	3	Зачет
	РПД	34	17	56,75	0,25	3	
Итого	УП	34	17	56,75	0,25	3	
	РПД	34	17	56,75	0,25	3	

Рабочая программа дисциплины составлена в соответствии с федеральным государственным образовательным стандартом высшего образования по направлению подготовки 38.03.01 Экономика, утверждённым приказом Министерства образования и науки Российской Федерации от 12.08.2020 г. № 954

Составитель (и):

кандидат экономических наук, Доцент

Павлова Татьяна
Александровна

От кафедры составителя:

Заведующий кафедрой бухгалтерского учета и аудита

Фрадина Татьяна
Ильинична

От выпускающей кафедры:

Заведующий кафедрой

Фрадина Татьяна
Ильинична

Методический отдел:

1 ВВЕДЕНИЕ К РАБОЧЕЙ ПРОГРАММЕ ДИСЦИПЛИНЫ

1.1 Цель дисциплины: Сформировать компетенции обучающегося в области организации бухгалтерского учета на предприятиях торговли всех форм собственности.

1.2 Задачи дисциплины:

- изучить нормативные документы, регламентирующих организацию бухгалтерского учета на предприятиях торговли;
- изучить формы и техники бухгалтерского учета торговых предприятий;
- усвоить теоретические аспекты отражения в бухгалтерском учете информации о фактах хозяйственных жизни в торговле;
- сформировать навыки ведения бухгалтерского учета в торговле;
- ознакомить с основными методами контроля правильности и соответствия законодательству отражаемых в бухгалтерском учете операций в торговле.

1.3 Требования к предварительной подготовке обучающегося:

Предварительная подготовка предполагает создание основы для формирования компетенций, указанных в п. 2, при изучении дисциплин:

Бухгалтерский учет

Учебный практикум по бухгалтерскому документированию

Бухгалтерский финансовый учет

2 КОМПЕТЕНЦИИ ОБУЧАЮЩЕГОСЯ, ФОРМИРУЕМЫЕ В РЕЗУЛЬТАТЕ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ

ПК-4: Способен осуществлять внутренний контроль ведения бухгалтерского учета и составления бухгалтерской (финансовой) отчетности

Знать: законодательство Российской Федерации в сфере деятельности экономического субъекта; правила ведения бухгалтерского учета и составления бухгалтерской (финансовой) отчетности

Уметь: собирать и анализировать исходные данные, необходимые для расчета экономических показателей, характеризующих деятельность хозяйствующих субъектов торговли и составления отчетности; осуществлять сбор, анализ и обработку данных, необходимых для решения поставленных экономических задач в сфере торговли и осуществления внутреннего контроля

Владеть: навыками обеспечения необходимыми документами бухгалтерского учета процессов внутреннего контроля

3 РЕЗУЛЬТАТЫ ОБУЧЕНИЯ ПО ДИСЦИПЛИНЕ

Наименование и содержание разделов, тем и учебных занятий	Семестр (курс для ЗАО)	Контактная работа		СР (часы)	Инновац. формы занятий	Форма текущего контроля
		Лек. (часы)	Пр. (часы)			
Раздел 1. Основы организации бухгалтерского учета в торговых организациях	7					Т
Тема 1. Общие принципы учета товарных операций Сфера обращения товаров. Организационно – правовые основы функционирования товарного рынка. Субъекты оптовой и розничной торговли. Товарооборот. Факторы, влияющие на организацию оптовой и розничной торговли. Практическое занятие. Общие принципы учета товарных операций		3	2	5	ГД	
Тема 2. Учет поступления товаров Документальное оформление операций поступления товаров. Аналитический учет поступления товаров. Организация учета товаров на складе. Синтетический учет поступления товаров в оптовой и розничной торговле. Учет тары. Практическое занятие. Учет поступления товаров		4	3	5		

<p>Тема 3. Учет реализации товаров</p> <p>Учет реализации товаров в оптовой и розничной торговле. Отпуск товаров покупателям. Учетная цена товаров. Товарные отчеты. Методы оценки товарных запасов. Синтетический учет реализации товаров. Реализация товаров за наличный и безналичный расчет. Учет реализации товаров в кредит</p> <p>Практическое занятие. Учет реализации товаров</p>	4	2	5		
<p>Тема 4. Учет финансовых результатов в торговле</p> <p>Учет валового дохода организациями оптовой и розничной торговли. Учет финансовых результатов в организациях оптовой и розничной торговли.</p> <p>Практическое занятие. Учет финансовых результатов в торговле</p>	4	2	5,75	АС	
<p>Раздел 2. Учет отдельных операций на предприятиях торговли</p>					
<p>Тема 5. Учет скидок</p> <p>Учет товаров по сниженным ценам. Учет продажи товаров с использованием дисконтных карт.</p> <p>Практическое занятие. Учет скидок</p>	3	1	6		Т

<p>Тема 6. Учет издержек реализации товара</p> <p>Состав расходов на продажи в организациях оптовой и розничной торговли. Аналитический и синтетический учет расходов на продажи. Учет расходов на гарантийный ремонт. Учет расходов будущих периодов и резервов предстоящих расходов.</p> <p>Практическое занятие. Учет издержек реализации товара</p>	2	1	6		
<p>Тема 7. Кассовые расчеты</p> <p>Оформление кассовых операций, отражение операций по кассе в бухгалтерских регистрах. Оформление товарных операций с применением ККМ. Онлайн-кассы.</p> <p>Практическое занятие. Кассовые расчеты</p>	4	2	6		
<p>Раздел 3. Учет посреднических, товарообменных операций и операций по обмену и возврату товара</p>					
<p>Тема 8. Учет посреднических операций в торговле</p> <p>Учет реализации товаров по договорам комиссии, агентским договорам и договорам поручения. Правоотношения сторон по договорам поручения, комиссии и агентским договорам. Учет реализации товара с участием посредника в расчетах: у посредника и у собственника товара. Учет реализации товара без участия посредника в расчетах: у посредника и у собственника товара. Учет приобретения товара с участием посредника в расчетах: у посредника; у собственника товара</p> <p>Практическое занятие. Учет посреднических операций в торговле</p>	4	2	6		Т

Тема 9. Учет товарообменных операций Нормативно- правовое регулирование товарообменных операций. Момент (дата) перехода права собственности на товар. Определение финансового результата. Налогообложение бартерных операций. Синтетический учет бартерных операций. Учет бартерных (экспортно-импортных) операций. Практическое занятие. Учет товарообменных операций	3	1	6		
Тема 10. Учет операций по претензиям, возврату и обмену товара Учет возврата товара. Учет обмена товара. Учет расчетов по претензиям в организациях оптовой торговли. Практическое задание. Учет операций по претензиям, возврату и обмену товара	3	1	6		
Итого в семестре (на курсе для ЗАО)	34	17	56,75		
Консультации и промежуточная аттестация (Зачет)	0,25				
Всего контактная работа и СР по дисциплине	51,25		56,75		

4 КУРСОВОЕ ПРОЕКТИРОВАНИЕ

Курсовое проектирование учебным планом не предусмотрено

5. ФОНД ОЦЕНОЧНЫХ СРЕДСТВ ДЛЯ ПРОВЕДЕНИЯ ПРОМЕЖУТОЧНОЙ АТТЕСТАЦИИ

5.1 Описание показателей, критериев и системы оценивания результатов обучения

5.1.1 Показатели оценивания

Код компетенции	Показатели оценивания результатов обучения	Наименование оценочного средства
ПК-4	Называет нормативные документы, регламентирующие учет в организациях торговли и правила составления отчетности, осуществляет мониторинг и анализ законодательства о налогах и сборах	Вопросы для устного опроса
	Составляет бухгалтерские проводки по учету операций движения товаров, анализирует возможные ошибки, анализирует данные аналитического и синтетического учета за отчетный период, выявляет возможные ошибки и исправляет их, сопоставляет плановые и отчетные показатели	Практико-ориентированное задание
	Готовит учетные регистры, бухгалтерские справки и аналитические записки для внутреннего контроля, заполняет бухгалтерскую (финансовую отчетность) торговых организаций	Практико-ориентированное задание

5.1.2 Система и критерии оценивания

Шкала оценивания	Критерии оценивания сформированности компетенций	
	Устное собеседование	Письменная работа
Зачтено	Полный, исчерпывающий ответ, явно демонстрирующий глубокое понимание предмета и широкую эрудицию в оцениваемой области. Критический, оригинальный подход к материалу. Критическое и разностороннее рассмотрение вопросов, свидетельствующее о значительной самостоятельной работе с источниками. Учитываются баллы, накопленные в течение семестра	

Не зачтено	<p>Неспособность ответить на вопрос без помощи экзаменатора. Незнание значительной части принципиально важных элементов дисциплины. Многочисленные грубые ошибки. Не учитываются баллы, накопленные в течение семестра.</p>	
------------	---	--

5.2 Типовые контрольные задания или иные материалы, необходимые для оценки знаний, умений, навыков и (или) опыта деятельности

5.2.1 Перечень контрольных вопросов

№ п/п	Формулировки вопросов
Семестр 7	
1	Сфера обращения товаров. Организационно – правовые основы функционирования товарного рынка.
2	Субъекты оптовой и розничной торговли. Товарооборот
3	Факторы, влияющие на организацию оптовой и розничной торговли.
4	Документальное оформление операций поступления товаров. Аналитический учет поступления товаров.
5	Организация учета товаров на складе.
6	Синтетический учет поступления товаров в оптовой и розничной торговле.
7	Учет тары.
8	Учет реализации товаров в оптовой и розничной торговле.
9	Отпуск товаров покупателям. Учетная цена товаров. Товарные отчеты.
10	Методы оценки товарных запасов.

11	Синтетический учет реализации товаров.
12	Реализация товаров за наличный и безналичный расчет.
13	Учет реализации товаров в кредит
14	Учет валового дохода организациями оптовой и розничной торговли.
15	Учет финансовых результатов в организациях оптовой и розничной торговли.
16	Учет товаров по сниженным ценам.
17	Учет продажи товаров с использованием дисконтных карт.
18	Состав расходов на продажи в организациях оптовой и розничной торговли.
19	Аналитический и синтетический учет расходов на продажи.
20	Учет расходов на гарантийный ремонт.
21	Учет расходов будущих периодов и резервов предстоящих расходов.
22	Оформление кассовых операций, Отражение операций по кассе в бухгалтерских регистрах.
23	Оформление товарных операций с применением ККМ. Онлайн-кассы.
24	Правоотношения сторон по договорам поручения, комиссии и агентским договорам.
25	Учет реализации товара с участием посредника в расчетах: у посредника и у собственника товара.
26	Учет реализации товара без участия посредника в расчетах: у посредника и у собственника товара.
27	Учет приобретения товара с участием посредника в расчетах: у посредника; у собственника товара
28	Учет товарообменных операций
29	Учет возврата и обмена товара.
30	Учет расчетов по претензиям в организациях оптовой торговли.

5.2.2 Типовые тестовые задания

Не предусмотрено

5.2.3 Типовые практико-ориентированные задания (задачи, кейсы)

1. Предприятие розничной торговли по договору купли-продажи приобрело партию телефонных аппаратов на сумму 120 000 руб., в том числе НДС.

28 января поставщик на своем складе передал представителю торгового предприятия всю партию товаров, предусмотренную условиями договора. На следующий день торговое предприятие произвело оплату за товар.

Доставка товара осуществлялась силами сторонней организации. Стоимость доставки - 4000 руб., НДС не облагается.

Учет товаров ведется по продажным ценам.

Уровень торговой наценки (включая НДС) - 40%.

Отразить операции в учете

2. Предприятие оптовой торговли по договору купли-продажи приобрело партию телефонных аппаратов на сумму 120 000 руб., в том числе НДС.

28 января поставщик на своем складе передал представителю торгового предприятия всю партию товаров, предусмотренную условиями договора. На следующий день торговое предприятие произвело оплату за товар.

Доставка товара осуществлялась собственными силами. За доставку и разгрузку товара работникам организации была начислена заработная плата в размере 12 000 руб.

Отразить операции в учете

3. Предприятие розничной торговли по договору купли-продажи реализует партию телефонных аппаратов на сумму 120 000 руб., в том числе.

28 января покупателю была передана вся партия телефонных аппаратов, предусмотренная условиями договора.

Учет товаров ведется торговым предприятием по продажным ценам.

Уровень торговой наценки (включая НДС) - 35%.

Дополнительные затраты, связанные с реализацией товара составили 2 500 руб.

Рассчитать финансовый результат, отразить операции в учете.

4. Предприятие оптовой торговли по договору купли-продажи реализует партию телефонных аппаратов на сумму 120 000 руб., в том числе НДС.

28 января покупателю была передана вся партия телефонных аппаратов, предусмотренная условиями договора.

Себестоимость телефонных аппаратов 70 000 руб.

Собственные затраты торгового предприятия составили:

- заработная плата работников – 6 000 руб.;

- аренда помещения – 4 560 руб. в т.ч.НДС.

Рассчитать финансовый результат, отразить операции в учете.

5.3 Методические материалы, определяющие процедуры оценивания знаний, умений, владений (навыков и (или) практического опыта деятельности)

5.3.1 Условия допуска обучающегося к промежуточной аттестации и порядок ликвидации академической задолженности

Проведение промежуточной аттестации регламентировано локальным нормативным актом СПбГУПТД «Положение о проведении текущего контроля успеваемости и промежуточной аттестации обучающихся»

5.3.2 Форма проведения промежуточной аттестации по дисциплине

Устная

Письменная

Компьютерное тестирование

Иная

5.3.3 Особенности проведения промежуточной аттестации по дисциплине

Контрольные работы выполняются в течение семестра

6. УЧЕБНО-МЕТОДИЧЕСКОЕ И ИНФОРМАЦИОННОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ

6.1 Учебная литература

Автор	Заглавие	Издательство	Год издания	Ссылка
6.1.1 Основная учебная литература				
Гахова, М. А.	Бухгалтерский учет	Саратов: Ай Пи Эр Медиа	2019	http://www.iprbookshop.ru/83806.html
Антышева, Е. Р., Банкаускене, О. А., Вещунова, Н. Л., Викторова, Н. Г., Долотова, Н. Л., Надежина, О. С., Неелова, Н. В., Покровская, Л. Л., Викторовой, Н. Г.	Бухгалтерский учет	Санкт-Петербург: Санкт-Петербургский политехнический университет Петра Великого	2019	http://www.iprbookshop.ru/83324.html
6.1.2 Дополнительная учебная литература				

Заславская, И. В., Смагина, И. В.	Бухгалтерский учет	Москва: МИСИ-МГСУ, ЭБС АСВ	2019	http://www.iprbookshop.ru/95515.html
Мешалкина, И. В., Иконова, Л. А.	Бухгалтерский учет. Практикум	Минск: Республиканский институт профессионального образования (РИПО)	2019	http://www.iprbookshop.ru/94324.html

6.2 Перечень профессиональных баз данных и информационно-справочных систем

Информационная система «Единое окно доступа к образовательным ресурсам. Раздел. Информатика и информационные технологии» [Электронный ресурс]. URL: http://window.edu.ru/catalog/?p_rubr=2.2.75.6

Электронно-библиотечная система IPRbooks [Электронный ресурс]. URL: <http://www.iprbookshop.ru/>

Компьютерная справочно-правовая система КонсультантПлюс [Электронный ресурс]. URL: <http://www.consultant.ru>

6.3 Перечень лицензионного и свободно распространяемого программного обеспечения

MicrosoftOfficeProfessional

Microsoft Windows

1С:Предприятие 8. Комплект для обучения в высших и средних учебных заведениях. Продажа по договору с учебными заведениями об использовании в учебном процессе по заявкам

Microsoft Office Standart Russian Open No Level Academic

Microsoft Windows Home Russian Open No Level Academic Legalization Get Genuine (GGK) + Microsoft Windows Professional (Pro – профессиональная) Russian Upgrade Open No Level Academic

Microsoft Windows Professional Upgrade Академическая лицензия

СПС КонсультантПлюс

6.4 Описание материально-технической базы, необходимой для осуществления образовательного процесса по дисциплине

Аудитория	Оснащение
Лекционная аудитория	Мультимедийное оборудование, специализированная мебель, доска
Компьютерный класс	Мультимедийное оборудование, компьютерная техника с возможностью подключения к сети «Интернет» и обеспечением доступа в электронную информационно-образовательную среду
Учебная аудитория	Специализированная мебель, доска